

## 株主通信アンケート結果報告

アンケート実施期間:2008年12月1日~2009年2月1日

(対象:2008年9月30日時点の株主)

当社ホームページにて、このたびの株主通信(第11期第2四半期累計期間報告書)に関して、株主の皆さまにアンケートをお願いしましたところ、多くの方々よりご回答およびたいへん貴重なご意見をいただくことができました。社員一同、心より御礼申し上げます。

なお、今回の株主通信は一般的な小冊子形式ではなく、卓上カレンダー形式で作成しました(実用新案申請中)。その目的は、卓上カレンダー形式ならば一年を通じて株主さまのお手元に置いていただけるのではないかと、そして、一人でも多くの株主さまに当社の取り組みをご理解賜り、未永いご支援をお願いできるのではないかと考えたためです。

当社は、これからも株主さまの「声」をPIR(PR&IR)活動に反映できるよう、より一層努めてまいります。アンケートの集計結果を次のとおりご報告申し上げます。

2009年2月6日

株式会社ジャパン・ティッシュ・エンジニアリング  
代表取締役社長 小澤 洋介

### まとめ

#### 【 報告書の内容 】

『分かりやすい』が95%となり、たいへん高い評価となりました。

#### 【 研究者インタビュー企画 】

『面白い』が99%に達しました。当社社員の「働く姿」・「想い」に非常に関心が高い結果となりました。

#### 【 文字の大きさ 】・【 ページ数 】

各々『適当(読みやすい)』が79%、『ちょうど良い』が87%となりました。限られた紙面という制限はありましたが、概ね適当との結果となりました。一方、印字が薄くて見にくいとの意見もありました。

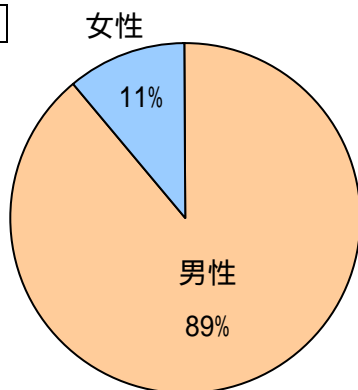
#### 【 卓上カレンダー形式 】

『良い(今後も欲しい)』が87%となり、たいへん高い評価となりました。一方、株主通信にコストや手間をかけるのではなく、本業に注力すべきだとの意見もありました。

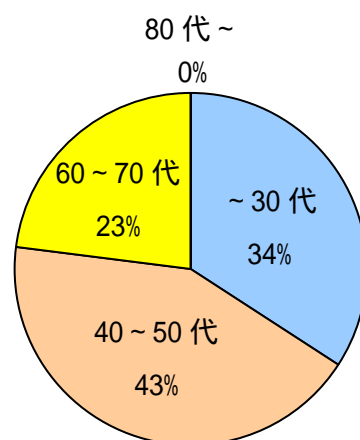
### アンケート集計結果 回答者数:135人

#### 【 属性 】

##### 性別



##### 年代別

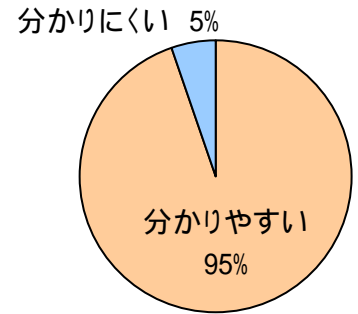


(人)

	~30代	40~50代	60~70代	80代~	有効回答数	%
男性	42	49	29	0	120	89%
女性	4	9	2	0	15	11%
有効回答数	46	58	31	0	135	100%

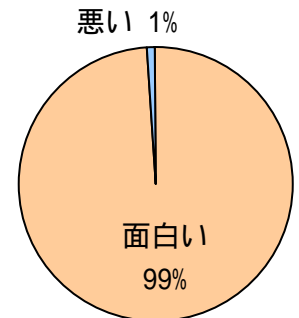
【 報告書の内容 】

	(人)				
	~ 30代	40~50代	60~70代	有効回答数	%
分かりやすい	45	55	28	128	95%
分かりにくい	1	3	3	7	5%
有効回答数	46	58	31	135	100%



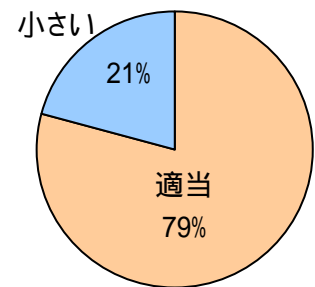
【 研究者インタビュー企画 】

	(人)				
	~ 30代	40~50代	60~70代	有効回答数	%
面白い	46	58	28	132	99%
悪い	0	0	1	1	1%
有効回答数	46	58	29	133	100%



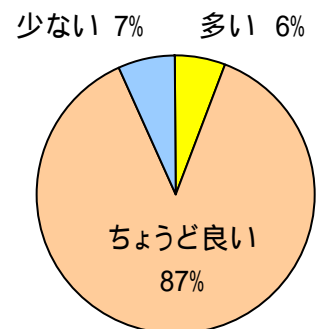
【 文字の大きさ 】

	(人)				
	~ 30代	40~50代	60~70代	有効回答数	%
適当(読みやすい)	45	44	17	106	79%
小さい(読みにくい)	1	14	13	28	21%
有効回答数	46	58	30	134	100%



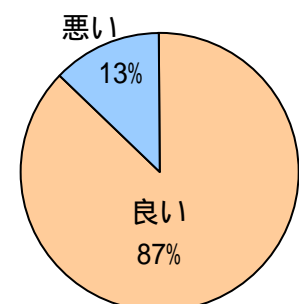
【 ページ数 】

	(人)				
	~ 30代	40~50代	60~70代	有効回答数	%
多い	1	2	5	8	6%
ちょうど良い	39	54	25	118	87%
少ない	6	2	1	9	7%
有効回答数	46	58	31	135	100%



【 卓上カレンダー形式 】

	(人)				
	~ 30代	40~50代	60~70代	有効回答数	%
良い(今後も欲しい)	40	52	26	118	87%
悪い(いらない)	6	6	5	17	13%
有効回答数	46	58	31	135	100%



## 【 ご意見 】

株主さまから以下のとおりご意見をいただきました。

(注) 個人情報保護のため、一部文章を変更して記載しております。予めご了承ください。

再生医療の産業化を一刻も早く実現し、経営に寄与することを期待します。それが私たち株主や人類に一番ありがたい事です。
小澤社長の「100年後のために」は、人類の夢の実現を達成する予感を感じます。株主として応援したいと思います。
今後も応援してまいりますので、出来るだけ早期に株主優待の実現を願っています。
J-TEC 社の成長を楽しみにしています。
事業が軌道にのって、利益をあげられるようにお願いします。100年、200年先を見越してとあるように、今後の発展を期待しています。
カレンダーはいいアイデアですね。会社として利益がでて配当可能になった場合、長期株主を優遇する配当や優待を是非考えてほしい。
株主として御社の事業に携われた事を誇りに思います。これからの益々の繁栄を心より願っております。
早く黒字になって配当欄が出来ることを願っています。頑張ってください、応援しています。
国内外の他社(他研究機関等)の開発状況など判る範囲で知りたいところです。
卓上カレンダーのアイデアは素晴らしい。是非続けてください。ただ、字が小さく、かつ薄く、非常に読みにくい。字の小ささは止むを得ないと思うので、もっと濃い字にしていきたい。
再生医療に大いに期待しています。
この卓上カレンダー形式を毎年継続して欲しい。
早期に保険適用が承認されますよう期待しています。
応援していますので、頑張ってください。
貴社の研究は地元なので、新聞記事でよく見ます。 普通の財務諸表の報告書はほとんど見ないが、カレンダー形式とは驚きました。やはり、企業の斬新さがこの報告書の形式に表れてますね。
一般的な報告書だと目を通したら捨ててしまうことが多いのですが、卓上カレンダーであれば少なくとも1年は利用できます。良いアイデアだと思いました。来年はこのカレンダーを会社の机に置きたいと思います。私は御社の100年後の姿を見ることはできません(138歳になってしまいます。)が、その目標に向かう姿に期待しております。
地道に頑張ってください。応援しています。
国内外の競合するメーカーとの比較などがあるとよりわかりやすいと思います。
業績実績を上げてください。
売上高の内容、詳しく説明してほしい。
現在19株持ってますがこれから徐々に買い増しする予定です。かなり将来性を感じています！これからも信じてホールドします！日本の顔になってください！！
他の企業の報告書と比べると、卓上カレンダー形式 というのは、時期的にも実用性が有り、助かります。是非、今後も続けて欲しいです。

<p>読んだあとにカレンダーとして活用できて、かつその後も J-TEC の社名が目に入るようになっているので、IR をよくお考えになっていると思います。</p> <p>御社の株主に対する姿勢には常日頃感謝しております。</p> <p>ただし、黒字化が実現するまでは資金を可能な限りその実現に向けて活用していただきたいと、こうも考えています。</p>
<p>より早い利益計上を期待しています。</p>
<p>平成 22 年度は予定通り利益は計上出来ますか？ヒト細胞を製品化して再生医療のより早い実現を期待しています。</p>
<p>今の処ありません。</p>
<p>1) 専門知識を持たない者にも分かるような表現法等の工夫をお願いします</p> <p>2) 今後 5 年間位の業績見通(仮定に基ずく)</p>
<p>予想を超えた次の革新を望んでいます。</p>
<p>人間は単純だから、「株主優待」等があると嬉しくなり、長期保有したくなる。</p>
<p>卓上カレンダーは非常によいアイデアです。ますますの発展を期待します。</p>
<p>医療の最先端技術と御社の関わり、iPS への取り組みの計画は。</p>
<p>先端医療なのだろうと漠然としか理解できないので、業界の中での当社の位置づけがわかるような記事が欲しいですね。</p>
<p>IR などをこれまで通り定期的に発信し続けてください。応援株主です。頑張ってください。</p>
<p>報告書の内容については無いのですが、次回の株主総会を東京で開催してほしい。できれば土日のどちらかで出席者の多い総会にしてほしい。</p>
<p>バイオ市場の中での御社の位置づけ、世界レベルからの位置づけ等々。</p>
<p>これからも我々投資家や多くの人々に夢と希望を与え続ける企業を目指してください。応援しています。</p>
<p>再生医療は、遠い未来の治療法だと思っていました。近い将来、ごく普通の医療手段となっていることを期待しつつ、応援いたします。</p>
<p>製品を使用して治療してくれる優秀な施設名など。</p>
<p>カレンダー形式で 1 年間使えるのは、良いアイデアだと思う。会社がジェイスの保険収載で飛躍することを期待しています。</p>
<p>再生医療の長期的な展望などがあれば(美容部門等)。</p>
<p>ジェイスの今後の発展性についての情報もおもしろいと思います。</p>
<p>実際に使用された患者さんのご意見や医師の推薦の言葉など社外現場の生の声が聞きたいです。</p>
<p>夫婦で株主でして、卓上カレンダーというアイデアは凄過ぎる良いアイデアと思いました。</p> <p>再生医療分野でこれからの医療の未来を願っています。</p> <p>いつどんな病気や怪我に悩まされるかわかりませんからね。</p>
<p>医療費抑制の中、ジェイスも 1 枚 50 万円の申請価格は如何にも高すぎ、価格は小さく生んでも大きく育てる(適応症拡大など量でカバーの意)という発想転換も必要では。それと単独より大手との併売でノウハウの取得を。1 枚 3 万程度で発売し月商 3 億で今尚続伸中の科研のセプラフィルムを参考にしたら如何ですか。出身で 在住者の元 MR です。これが杞憂なら最高ですが。</p>
<p>保険収載頑張ってください。</p>

<p>長期計画でいつから利益がプラスになるのかがまったくわからない。頑張っていますでは不透明である。見込みでも黒字になるような計画が必要である。ただ、赤字が減っていますでは意味がない。それではいつまで経っても赤字のままである。</p>
<p>自家培養表皮の用途を拡大すべき。 例えば 保険非対象の用途・美容美顔、表皮バンク制度等々。</p>
<p>こつこつの積み重ねで焦らずやってください。</p>
<p>ここ3年ほどは経費節減のため必要ないと思います。HPのIRで十分です。</p>
<p>早く配当できるように頑張れ。</p>
<p>販路の拡大についてもっと具体的な事が聞きたい。単に保険に関するものだけでなく国内外にどのような営業活動をしていくのか、販路開拓等にも興味があります。御社は素晴らしい事業を行っており、その株主であるということがうれしく思っています。医療事故等にも十分配慮した製品(パッケージ方法等を含み)をお願いします。いつの日か配当が貰えることを楽しみにしています。</p>
<p>事業が順調に進んでいる様ですね。私は3月に車を購入予定です。ナンバーは77-74に決めています。社員も77-74ですかね^^。</p>
<p>不況時も利益を落とさずに成長して欲しい！</p>
<p>製品を使用した症例報告等の紹介。</p>
<p>余裕のある範囲で売らずにナンピン買いのホルダーです。応援しております。</p>
<p>再生医療ということで、損を覚悟で株主となりましたが、一刻も早く、利益が出る企業になってもらいたい！</p>
<p>貴社の素晴らしい技術に大変期待しております。微力ではありますが、株主として、未永く応援させて頂きます。株主優待で綺麗になれたら配当なんていいですね！！</p>
<p>勿論、期待しています！</p>
<p>売上の金額(売上単価など)。</p>
<p>j-tecの発展を今後も期待と応援しています。</p>
<p>表皮・軟骨・角膜上皮に続く事業計画を教えてください。</p>
<p>製品の具体的な将来像のようなものをアニメーション形式(費用をかけずに・・・)で表現できると面白いと思います。</p>
<p>10年、100年のビジョンとして、ジェイスの適用拡大、新たなパイプラインなど、御社が現在考えられている事、可能性を示して頂ければと思います。また、同業他社あるいは大学と、御社の関わりを明確に示して頂ければと思います。 卓上カレンダー機能は非常に興味深く感じる一方、その作製に時間とコストがかかっているような不安を感じます。たとえ、報告書が簡単であっても、御社の株主をやめるつもりはありません。今後、研究から販売まで、少しでもより良いものができる事を期待しています。</p>
<p>アンケート回答欄のほぼ2択より、もう少し選択肢を増やした方(4～5択)がよいと思う。卓上カレンダー形式の発想は、素晴らしいと思う。</p>
<p>これからの資金調達方法及び予定。</p>
<p>ご苦労さまです。報告書は各社より貰いますが、御社の報告書が一番良いです。アイデアそして時期も良くしびれました。ジェイスの保険収載期待しています。</p>
<p>カレンダーよりHPでいつも読めるようにして欲しい。掲示板を参考にしているので会社も書き込みに注意して欲しい。</p>

長期的(10年)売上、利益の展望も掲載してほしい。一日も早い黒字化を願っています。
社会貢献度の高い仕事をされている従業員皆さんのそれぞれの夢を語ってほしい。
今後、実際にジェイスを使用した症例の臨床経過なども教えて頂ければうれしいです。
特にはございませんが、時系列で予定している通り、順調に進捗し、事業が大きく発展していく事を望んでおります。期待しております。
卓上カレンダー形式にするならもう少し大きめが記入ができて使いやすい。少ない給料から出資しているバイオ研究者です。われわれの思いを叶える貴社を応援しています。
いつもこの産業と貴社の発展を楽しみに、陰ながら応援しています。株主通信やホームページなどの丁寧さが、会社を身近に感じ、益々応援したくなります。最後にひとつだけ。スーパー特区に選定されることによって、J-TEC が有利になること、そして事業にどう影響されるのかが不透明なので、できればホームページにでも取り上げていただけたらと思います。
ただのカレンダーではなく、裏面を有効に使ったのがよいですね！ただの報告書だとじっくりは読まないページもありますが、今回のカレンダー式はじっくり各ページ読みやすかったです！
人工培養による人体構造物の代替は、医療手段の究極のひとつであると思います。私は前職で義肢装具業界にいましたので、喪失した身体機能を人工物で代替することの難しさと重要性を、一般の方よりは知っていると思います。熱傷に限らず、事故や疾病で皮膚を喪失することは、患者の社会参加を妨げる大きな要因です。私個人としましては、御社の再生医療技術の使い道について、一般の方からも意見を集めてみたら面白いかと思います。意外なマーケットが発見されるかも知れないので、もっとも、倫理的に問題のある提案も出てくるとは思うのですが…。
大学教授や株主企業等の御社に対する評価等。再生医療の発展を期待しています。
今後の資金調達方針や、黒字化までのプロセスを具体的に書いてほしい。10年後、20年後にはどんな会社になろうとしているのかを教えてください。
私は1歳の時のやけどの痕で、小学生のとき馬鹿にされてました。これからの再生医療に期待しております。
ジェイス早く保険収載されるといいですね。
一医療人として御社の再生医療に期待しています。長い目で投資していきたいです
治験の結果等の詳細データやパイプラインの市場規模・有意性について
期待しています、頑張ってください。
保険収載記念には是非、株主へジェイスの形をしたキーホルダーを作って欲しいです。
保険収載おめでとうございます。益々の発展をお祈りしています。これからも応援します。
保険収載おめでとうございます。誇らしい気持ちを共有できて幸せです。
遅くなりましたが、保険適用おめでとうございます。次は軟骨ですね！！
J-TEC がどのような所か見学等あればしてみたいのですがあるのでしょうか？
保険収載おめでとう御座います。貴社の今後のご発展に期待しております。
将来、黒字になり区切りの年度の時には、長期ホルダーに対して会社紹介等のDVDを株主優待として送ってほしい。
上場時より、保有しています、貧乏サラリーマンです。御社に惹かれて、株価下落時もガマンして耐えています。夢を買いました。弱小株主もいることを忘れないでください。私たちに元気が出るIRを月1回は出してください。出来れば。。
また、もっと宣伝して認知度を高めるように推進してください。以上 貧乏サラリーマンより

愛知医科大での培養皮膚の移植成功の記事を見ました。とても素晴らしい事だと思います。
卓上カレンダー形式 初めてです。 が、貴社は小細工をしているより(こんなことに気を使わず)自家培養表皮の保険適用。 私が望んでいる自家培養軟骨の完成に総力をあげるべきです。内内の気分転換は必要ですが、外へは表す必要はない。とにかく、多くの人が必要、願望している軟骨に総力をあげてください。
非常に見やすく分かりやすい内容でした。研究者の言葉を聞けたのは非常に有意義でした。 またピール掛けが出来るように頑張ってください。
外枠がふわふわで収まりが悪いので考えて頂きたいです。私も株主として社会に貢献できる一員として誇りに思えます、今後大いに期待していますので皆様健康に気をつけられて頑張ってくださいませ。
軟骨の保険収載の目標年度や角膜の治験の目標年度および、その進捗。
蒲郡市民、そして、社長の後輩の1人としてこの志のある会社を応援させていただきます。決して安くはないこの株を初心者の私が買うことには忠告も受けたりしたのですが、純粋に応援したいという気持ちでホルダーとなりました。ほんの数株ですが、私がもっている株の中で、一番大きな割合を占めています。もちろん、長期ホルダーとなります。株式会社として普通に配当が出せるようになることを祈っています。大風呂敷を広げず、業績の控えめとも思える見積もりにも好感が持てますし、年末に発表があった大やけどの子どもへの培養表皮の無償提供の話、本当に感動しました。さすがです！プロジェクトXのような話です。 報告書ですが、分かりやすく、センスも良いと思います。早速、部屋で使わせていただいています。来る年が皆様にとって良い年になることを祈っています。1人でも多くの人を救い、痛みなどの苦しみから解放してあげてください。これが私の一番の願いです。
・報告はあくまで事業の状況、将来見通し等の報告が主体でよい。 ・研究者のインタビューやトピックスの紹介も良い。 ・カレンダーの様な「モノの提供」は不要と思う。
自家培養軟骨の治験終了から製造承認申請まで長期間を要している理由。何が課題で、どう対応しているのかを知りたい。
患者さんの声とか、病院の感想など。
上場時からずっと注目しています。 とてもわかりやすい株主通信でよかったのですが、もっと専門的なことを書いて頂いても楽しく読めるのでは？と思いました。
株主優待、株式配当、増配
『開発者の方のインタビュー』興味深く読ませて頂きました。今後も社員の方の生の声を、引き続き掲載して頂きたいです。 再生医療が注目されている昨今ですが、貴社の存在を知ったのは、上場する以前のある記事でした。ある種の志を持った方の集団であるなど感じ、上場する時がきたら、是非応援したいと思っていました。会社の規模が大きくなっても、当初の志を忘れず歩んでいただきたい。今後も応援しています。
微力ながら御社を応援しております。

以上